

AGIPLUS FORMATION

3 village vieille-roche

56130 CAMOEL

Email: annelaure.agiplus@gmail.com

Tel: 0987360581



AMÉNAGER ET DYNAMISER SON COMMERCE

A l'issue de cette formation, le stagiaire maîtrisera l'attractivité de son commerce et saura comment dynamiser celui-ci

Durée: 21.00 heures

Profils des stagiaires

- TOUT PUBLIC

Prérequis

- AUCUN

Objectifs pédagogiques

Perfectionnement, élargissement des compétences

- Optimiser les deux éléments constitutifs d'un bon accueil : l'environnement physique et l'environnement humain
- Valoriser son image de marque en créant un climat convivial
- Apprendre à mettre en lumière ses produits

Contenu de la formation

false

- Le positionnement du point de vente
 - L'environnement
 - Positionnement de votre enseigne et concurrence
 - Le point de vente : o activité o surface o éclairage o aménagement o voisinage
 - Les clients
- Aménager un cadre d'accueil
 - Accueillir physiquement le client
 - Soigner l'attractivité
 - La vitrine : une publicité, un espace adapté
 - Sélection de produits adaptés
 - Simplifier l'acte d'achat par une offre claire
 - Concevoir une présentation marchande : o Relief o Couleurs o Lignes
 - Construire des univers vivants et familiers

Organisation de la formation

Equipe pédagogique

Moyens pédagogiques et techniques

AGIPLUS FORMATION

3 village vieille-roche

56130 CAMOEL

Email: annelaure.agiplus@gmail.com

Tel: 0987360581



- Accueil des stagiaires dans une salle dédiée à la formation.
- Exposés théoriques
- Etude de cas concrets
- Quiz en salle

Dispositif de suivi de l'exécution de l'évaluation des résultats de la formation

- Feuilles de présence.
- Questions orales ou écrites (QCM).
- Mises en situation.
- Formulaire d'évaluation de la formation.
- Certificat de réalisation de l'action de formation.

Formation présentielle